

SmartCAMPUS by CCI

BACHELOR

Partenariat

BOURGOGNE FRANCHE-COMTÉ
IFRIA
LA FORMATION DE LA FILIÈRE ALIMENTAIRE

Responsable de développement commercial

Parcours Agro-alimentaire

OBJECTIFS

Professionnaliser des managers (H/F) sur les fonctions clé du développement commercial, capables de gérer des projets transversaux et d'animer des équipes commerciales.

MÉTIERS ET PERSPECTIVES PROFESSIONNELLES

Responsable développement commercial, chef des ventes, responsable de secteur, manager commercial, délégué commercial, chargé d'affaires, technico-commercial.

POURSUITE D'ÉTUDES

Tout Master en deux ans dans le domaine du marketing, du commerce, des achats, des affaires internationales et de la négociation (IAE, Écoles de Commerce...).

PROCÉDURE D'ADMISSION ET DÉLAI D'ACCÈS

Recrutement toute l'année pour des rentrées effectives entre septembre et novembre.

Admissibilité sur dossier, tests et entretiens. Admission définitive conditionnée à la signature d'un contrat en alternance ou la mobilisation d'un financement (selon statut).

Accompagnement des candidats admissibles pour la recherche d'une entreprise en alternance.

> VAE possible.

PUBLIC / PRÉ-REQUIS

Diplôme de niveau 5 validé ou 3 années d'expérience professionnelle. Et satisfaire aux épreuves de sélection.

Potentiel commercial, organisation et rigueur, goût du challenge, flexibilité, adaptabilité, sens de la relation, sens du résultat.

STATUT ET FINANCEMENT

Gratuité pour l'alternant en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation. Pour connaître les aides et autres modalités de financement, consultez notre site internet.

MODALITÉS DE L'ALTERNANCE

75 % du temps passé en entreprise et 25 % en formation.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Validation totale ou partielle par bloc de compétences (études de cas écrites ou orales et/ou contrôle continu, gestion de projet en groupe), mémoire professionnel et soutenance orale devant jury. En cas d'échec, possibilité de repasser les blocs non validés, une seule fois par bloc dans la limite de la date de dernière délivrance possible de la certification indiquée sur la fiche RNCP.

DIPLÔME ET VALIDATION

Diplôme reconnu par l'État de Responsable développement commercial, inscrit au RNCP niveau 6, n° 40568 (Arrêté du 30/04/25) équivalent Licence. CCI France Réseau Négoventis.

Negoventis
LES FORMATIONS DES CCI AUX MÉTIERS COMMERCIAUX

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Cours assurés par des professionnels experts, alternant théorie et pratique professionnelle.

Pédagogie individualisée et recours à des méthodes de pédagogie inversée. Espace numérique de travail. Séminaire d'intégration, pratiques innovantes, gaming, recours au mode-projet et aux travaux en groupe. Coaching individualisé à l'atteinte de la performance.

PROGRAMME (504 H)

Élaborer le plan opérationnel de développement commercial omnicanal

> Veille stratégique/intelligence concurrentielle
> Stratégies marketing et commerciale
> Plan d'action commercial
> Pilotage et suivi du PAC
> E-reputation

Déployer la stratégie de prospection commerciale

> Marchés porteurs et opportunités
> Ciblage prospects
> Prospection : Outils et planification
> Analyse des résultats et reporting

Construire et négocier une offre commerciale

> Diagnostic du besoin client
> Conception et chiffrage de solutions adaptées
> Argumentation et négociation commerciale
> Suivi et fidélisation de la relation client

Piloter l'activité et les équipes commerciales en mode projet

> Conduite de projet
> Organisation et pilotage d'un projet (commercial et sociétal)
> Reporting de la performance commerciale
> Posture managériale et leadership
> Management transversal et leadership

Parcours Agro-alimentaire

> Connaissances et tendances des marchés alimentaires
> Organisation des filières et stratégies de leurs acteurs
> Food Safety Culture
> Merchandising en Grande Distribution

Taux de réussite 2025 : 90 %

NOTRE ÉTABLISSEMENT EST ACCESSIBLE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Nos dispositifs de formation et les modalités d'évaluation sont adaptés aux personnes en situation de handicap.

Mise à jour juin 2026

CONTACT CHALON	CONTACT MÂCON	CONTACT DIJON
Marina Monteil	**Valérie Philippo**	**Camille Barthe**
m.monteil@mdb.cci.fr - 03 85 42 36 29	v.philippo@mdb.cci.fr - 03 85 21 53 46	c.barthe@mdb.cci.fr - 03 80 19 10 72

www.smartcampusbycci.fr